



# סילבוס מפורט

## שם הקורס

0111-1008 יזמות לרפואנים 1: מרעיון לסטארטאפ רפואי - שילוב בין ידע תיאורטי להתנסות מעשית.

## מרצה

ד"ר אמיר בלומנפלד

## מסטר

א

## דרישות הקורס

הקורס דורש נוכחות פעילה והשתתפות בשיעורים, מטלות אישיות ו/או קבוצתיות והצגה בפני הסטודנטים האחרים.

## הרכב הציון הסופי

הצגות הסטודנטים במהלך הקורס (40%), עבודת צוות מסכמת (30%), הערכת מרצה (20%), נוכחות (10%)\*\*

## מבנה הקורס

תאריך / מס' שיעור	נושא השיעור ותכני השיעור (מטלות, רשימת קריאה, משימות וכיו"ב)
1 (5.11.2024)	<b>יזמות וחדשנות: מושגי יסוד ולמה בכלל צריך את זה?</b> היכרות, תיאור של הקורס והמשימות מונחי יסוד בתחום היזמות והחדשנות, החשיבה היזמית והדינמיקה הטכנולוגית
2 (12.11.2024)	<b>חדשנות ושמרנות בעולם הרפואה</b> תחומי החדשנות הרפואית מגבלות ואתגרים של טכנולוגיות חדשניות בתחומי הרפואה רגולציה
3 (19.11.2024)	<b>הרפואה הדיגיטלית - AI כבר אמרנו?</b> היכרות עם תחומי הרפואה הדיגיטלית, המצב הנוכחי והתחזיות לעתיד. בינה מלאכותית והשפעה על החדשנות הרפואית.
4 (26.11.2024)	<b>אז מה הבעיה? הכל מתחיל בהגדרת הבעיה והצורך</b> מאיפה מתחילים? הגדרת הבעיה (Need Statement)
5 (3.12.2024)	<b>האם יש בכלל בעיה?</b> לימוד הבעיה: תצפיות, ראיונות, סקירת ספרות כלי תיקוף לבעיה, Validation board
6 (10.12.2024)	<b>איך למצוא פתרון לבעיה?</b> גיבוש הפיתרון דרך סיעור מוחות מושכל, פיתוח קונספטים שונים ובחירת קונספט מוביל
7 (17.12.2024)	<b>השוק - הגדרות ומונחי יסוד</b> הבנת השוק ומרכיביו: הבדל בין לקוחות ומשתמשים, מונחי יסוד בשיווק (משתמשים, לקוחות, מובילי שוק, משפיענים...)
8 (24.12.2024)	<b>ניתוח השוק התחרותי</b> ניתוח והערכה של פתרונות חלופיים מתחרים, כיצד משווים בין הפתרון החדש לבין פתרונות קיימים בשוק
9 (31.12.2024)	<b>גישת ה-Lean Startup</b> מה היא גישת ה-Lean Startup? כיצד מגדילים סיכויי ההצלחה של מיזמים?
10 (7.1.2025)	<b>קנבס המודל העסקי</b> מה הוא מודל עסקי ומה הם האלמנטים של מודל עסקי מוצלח



אוניברסיטת תל אביב  
TEL AVIV UNIVERSITY

# סילבוס מפורט

<b>מפגש מנטורים</b> עבודה על הבעיה והמצגת לאירוע הסיום	14.1.2025 (11)
<b>מפגש עם יזמים - ההצלחות, הכשלונות והדרך</b>	21.1.2025 (12)
<b>מפגש מסכם</b> הצגת מצגת מסכמת בפני פאנל מומחים	28.1.2025 (13)
<b>קריאת חובה</b>	
<b>קריאת רשות</b>	
<b>הערות</b>	
העבודה המסכמת תוגש במתכונת קבוצתית ובה יידרשו הסטודנטים להציג בעיה נבחרת, פיתרון ומבנה השוק הפוטנציאלי.	